

## Information für die Wirtschaftsredaktion

---

### **R+V gründet Kfz-Direktversicherer**

R+V24 nimmt im Sommer 2008 den Geschäftsbetrieb auf –  
Start mit günstigem Kfz-Tarif

Im dritten Quartal 2008 startet die R+V Versicherung in Wiesbaden mit R+V24: Der Direktversicherer soll Kfz-Versicherungen verkaufen - zu einem sehr günstigen, ausschließlich im Internet angebotenen Tarif. „Heute ist R+V drittgrößter Kfz-Versicherer in Deutschland. Mit diesem Vertriebsweg wollen wir gezielt internetaffine Kunden ansprechen“, erklärte Bernhard Meyer, im Holding-Vorstand der R+V verantwortlich für das gesamte Kfz- und Sachversicherungsgeschäft sowie Vorstandsvorsitzender der R+V Direktversicherung AG. Damit erschließe R+V neue Kundengruppen für den genossenschaftlichen FinanzVerbund, vor allem in den Ballungsgebieten. Meyer erwartet ein moderates Wachstum in den ersten Jahren: „Wir betrachten R+V24 als ein strategisch sinnvolles Investment, das eigenständig Ertrag erwirtschaften soll.“ R+V24 soll mit rund zehn Mitarbeitern starten.

Der günstige Tarif ergibt sich aus dem hohen Automatisierungsgrad; Abschluss und Vertragsverwaltung werden nur online stattfinden. „Wir gestalten die Benutzerführung besonders einfach und übersichtlich, so dass der Kunde keine weitere Beratung braucht“, erläutert Meyer. „Dieser ‚self service‘ spart Kosten.“ Denn an Leistung will R+V nicht sparen, deshalb stehen dem Kunden im Schadenfall die gewohnten Serviceleistungen offen - von der telefonischen Schadenmeldung rund um die Uhr bis zu den Gutachtern der R+V-Tochter carexpert.