

# IHR PLUS: RUNDUMSCHUTZ FÜR IHR UNTERNEHMEN.

Die R+V-UnternehmensPolice:  
Warenkreditversicherung.



## Damit Probleme Ihres Kunden nicht Ihre eigenen werden.

Ihre Geschäfte laufen gut, Ihre Waren oder Dienstleistungen sind bei Ihren Kunden begehrt. Doch was passiert, wenn einer Ihrer größeren Auftraggeber in Zahlungsschwierigkeiten gerät oder Sie lange auf die Begleichung Ihrer Rechnung warten müssen? Wenn der Kunde Insolvenz anmeldet und ein totaler Forderungsausfall droht? Über 30.000 Betriebs- und mehr als 100.000 Verbraucherinsolvenzen wurden im Schnitt der letzten Jahre gemeldet. Nicht nur Insolvenzen, sondern auch die schlechte Zahlungsmoral mancher Kunden hat sich zu einem beachtlichen Problem entwickelt. Mit einer Warenkreditversicherung können Sie verhindern, dass die Probleme Ihres Kunden Ihre eigenen werden.

### Praxisbeispiel 1: Mangelfreie Lieferung – Zahlungsverzug

Der Baustoffhändler S. GmbH hatte die Rechnung in Höhe von netto 10.000 EUR ganz bewusst direkt mit der Fliesenlieferung zugestellt. Seinem Kunden räumte er ein 14-tägiges Zahlungsziel ein. Da die Lieferung mangelfrei erfolgte, wurde die Forderung nicht bestritten. Nach drei Wochen ohne Zahlungseingang mahnte der Baustoffhändler erstmals. Nachdem die Rechnung dann – auch zwei Monate nach ursprünglicher Fälligkeit – unbezahlt blieb, meldete S. die offene Forderung der R+V-Versicherung. Dank der Warenkreditversicherung musste er sich nicht weiter kümmern. R+V stellte den sogenannten „Nichtzahlungstatbestand“ fest und weist den Kunden der Firma S. darauf hin, dass im Falle der weiteren Nichtzahlung die Forderung gegen ihn gerichtlich geltend gemacht werden kann. Baustoffhändler S. kann sich sicher sein: Zahlt sein Kunde nicht, ersetzt R+V ihm die Nettosumme der offenen Forderung. Natürlich abzüglich seines Selbstbehalts.

Schadenhöhe: 10.000 EUR

### Praxisbeispiel 2: Ware ausgeliefert – Kunde insolvent

Der mittelständische Hersteller Gebr. M&N liefert seinem langjährigen Kunden Schrauben und Muttern für die Herstellung von Gartenmöbeln. Dafür gibt es einen Vertrag, der unter anderem regelt, wie viel und wann M&N zu liefern hat. Für den Lieferanten unerwartet, meldet sein Kunde Insolvenz an. Zu diesem Zeitpunkt hat M&N bereits wieder eine Lieferung auf den Weg gebracht. Voraussichtlich wird das Unternehmen jetzt erst einmal auf seiner Forderung von 5.000 EUR sitzenbleiben. Das ist bitter. Die Aussicht, eine Zahlung aus der Insolvenzmasse zu bekommen, besteht zwar, aber das kann Jahre dauern. Da M&N schon lange mit dem Kunden arbeitet und dieser immer pünktlich bezahlt hat, greift die „Warenkreditversicherung“ nach Eröffnung des Insolvenzverfahrens und übernimmt die Nettokosten für die Lieferung. Das Finanzamt erstattet die Mehrwertsteuer.

Schadenhöhe: 5.000 EUR

# Ihre Vorteile auf einen Blick:

- > Umfassender Schutz vor den Folgen von Forderungsausfällen
- > Die Warenkreditversicherung deckt Nettoforderungen aus Warenlieferungen, Dienstleistungen und Werkleistungen ab.
- > Einfache Herstellung des Versicherungsschutzes
- > Der Versicherungsfall „Nichtzahlungstatbestand“ tritt bereits zwei Monate nach Fälligkeit einer Forderung ein, ohne vorgeschaltetes Inkassoverfahren und damit ohne Inkassokosten.
- > Der Versicherungsschutz greift zudem, sobald die Zahlungsunfähigkeit des Kunden feststeht, zum Beispiel durch die Eröffnung eines gerichtlichen Insolvenzverfahrens.
- > Attraktives Produkt zu günstigen Konditionen

## Versicherung gegen Zahlungsverzug und Zahlungsunfähigkeit

Natürlich werden Sie sich neue Kunden genau anschauen und sich vielleicht sogar eine Bonitätsauskunft einholen. Ihre langjährigen Kunden beliefern Sie nur, wenn Sie gute Zahlungserfahrungen mit ihnen haben. Aber eines steht auch fest: Zahlungsschwierigkeiten oder gar eine Insolvenz kommen häufig unvorhergesehen.

**Umso wichtiger ist es, dass Sie sich gegen den Zahlungsverzug und die Zahlungsunfähigkeit Ihrer Kunden absichern. Denn: Forderungsausfälle lassen sich nur durch erheblichen Mehrumsatz ausgleichen.**

## Sogar Eigenschäden sind versicherbar

Die Bedingungen für den Baustein „Warenkreditversicherung“ sind klar und eindeutig. Versichert werden kann der Gesamtumsatz abzüglich der Umsätze mit Bund, Ländern, Landkreisen und Gemeinden, der Bar- sowie der Auslandsumsätze. Die wichtigsten Voraussetzungen für eine Leistung sind, dass die Forderung zwei Monate nach Fälligkeit noch nicht bezahlt bzw. ein gerichtliches Insolvenzverfahren eröffnet oder dieses – mangels Masse – abgelehnt ist.

**Mit dem Baustein „Warenkreditversicherung“ halten Sie ein einfaches und effektives Absicherungsinstrument gegen Zahlungsausfälle in der Hand.**



**Lassen Sie sich ganzheitlich und bedarfsgerecht beraten. Jetzt Termin vereinbaren!**

Die vorliegende Produktinformation stellt einen Ausschnitt der Versicherungsleistungen dar. Der rechtsverbindliche Umfang des Versicherungsschutzes ergibt sich aus dem Versicherungsschein und dem Wortlaut der vereinbarten Bedingungen.

Informationen erhalten Sie in den Volksbanken und Raiffeisenbanken, R+V-Agenturen sowie bei der Direktion der Gesellschaften der R+V Versicherungsgruppe, Raiffeisenplatz 1, 65189 Wiesbaden.

Telefon: 0800 533-1112

Kostenfrei aus allen deutschen Fest- und Mobilfunknetzen.

[www.ruv.de](http://www.ruv.de)

R+V Allgemeine Versicherung AG